

	Centrum Transferu Technologii, Politechnika Krakowska	Obowiązuje od:
	P06-F01	24-10-2006
	Formularz: Agenda szkolenia	Strona z 5

- 1 -

Załącznik nr 1 do Regulaminu uczestnictwa w działaniach szkoleniowych.

HARMONOGRAM SZKOLEŃ I WARSZTATÓW

w ramach projektu

„Cykl szkoleń dla pracowników naukowych mających na celu usprawnienie transferu wyników badań z uczelni do przemysłu”

Projekt realizowany w ramach programu Operacyjnego Kapitał Ludzki współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego

SZKOLENIA 14-16.10.09

Miejsce szkolenia: Kampus Politechniki Krakowskiej,
ul. Warszawska 24, Kraków, sala konferencyjna „GIL”
GRUPA SZKOLENIOWA – 42 osoby.

Data	Czas trwania	Tematy	Prowadzący
Dzień I 14.10.2009 9.00 – 17:15 Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)	1h 30 min	1. Prawne narzędzia ochrony własności intelektualnej	Łukasz Wściubiak Centrum Transferu Technologii Politechnika Krakowska
	3 h	2. How to make money out of IP	Dr Ludwig Weiss SciXess® GmbH Biotech & Pharma Consulting Technology & Company Rating Germany
	3 h	3. Project management	Dr Elaine Philpott Expert of Project Management Great Britain



Projekt: „Cykl szkoleń dla pracowników naukowych mających na celu usprawnienie transferu wyników badań z uczelni do przemysłu” jest współfinansowany przez Unię Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego.



<p>Dzień II</p> <p>15.10.2009</p> <p>9:00 – 17:30</p> <p>Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)</p>	<p>7h 45 min</p>	<p>Komercjalizacja i transfer technologii – teoria i praktyka</p>	<p>Dr inż. Jarosław Osiadacz INNOVA Jarosław Osiadacz Wrocław</p>
<p>Dzień III</p> <p>16.10.2009</p> <p>9.00 – 16.00</p> <p>Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)</p>	<p>6 h</p>	<p>Projekty innowacyjne i nowe technologie – ocena ekonomiczno-finansowa, wycena i źródła finansowania</p>	<p>Dr Tomasz Uryszek Specjalista ds. zarządzania finansami</p>

WARSZTATY 16-18.11.2009 (gr.I) lub 23-25.11.2009 (gr.II)

Miejsce szkolenia: Centrum Transferu Technologii Politechnika Krakowska,
ul. Warszawska 24, Kraków, sala konferencyjna Spacerniak (budynek „ARESzt”)

Data	Czas trwania	Tematy	Prowadzący
Dzień I 16.11.2009 lub 23.11.2009 9.00 – 17.15 Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)	4 h	1. Komunikacja werbalna i niewerbalna – narzędziem w budowaniu relacji z przedsiębiorcami	Olga Koc Certyfikowany Międzynarodowy Trener Zarządzania
	2 h	2. Umowy handlowe – negocjacje z przedsiębiorcami	Łukasz Wściubiak Centrum Transferu Technologii Politechnika Krakowska
	1h 30 min	Poszukiwanie partnerów do współpracy	Krzysztof Oleksy Centrum Transferu Technologii Politechnika Krakowska

Dzień II 17.11.2009 lub 24.11.2009 9.00 – 17.45 Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)	2 h	Bazy patentowe – jako źródło informacji o pomysłach innowacyjnych	Łukasz Wściubiak Centrum Transferu Technologii Politechnika Krakowska
	6 h	MS-PROJECT – narzędzie informatyczne wspomagające zarządzanie projektami	Małgorzata Piotrowska Trener Compendium Centrum Edukacyjne Sp. z o.o.
Dzień III 18-11-2009 lub 25-11-2009 9.00 – 16.45 Przerwy: 1x15 min (kawowa) 1x30min (obiadowa)	45 min	FUNKCJE – Po co tworzymy ofertę technologiczną, jaką rolę pełni ona w procesie transferu technologii	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	40 min	ODBIORCY – Kim są adresaci oferty i co chcą usłyszeć?	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	45 min	FORMA – jaką strukturę powinna mieć dobra oferta, czy są standardowe formularze	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	50 min	TREŚĆ – Co i jak pisać w ofercie, jakich błędów się wystrzegać?	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów

	15 min	Organizacja grup warsztatowych, wyjaśnianie zadań	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	45 min	Praca w grupach – przygotowanie przykładowych ofert technologicznych	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	1h	Prezentacja ofert, dyskusja, podsumowanie	Paweł Wacnik INNpuls Sp. z o.o. Rzeszów
	2,0 h	Marketing innowacyjnych technologii	Justyna Supel/ Anna Maria Waszkielewicz Selvita Life sciences solution Kraków